

Catalogue de prestations et formations
pour les professionnels de la promotion immobilière
Salvia Pilotage Opérations

••• ÉDITION 2021



Édito

C her(e) Client(e),

Avec l'enrichissement fonctionnel de l'offre Pilotage d'Opérations, la formation des nouveaux arrivants, les besoins de perfectionnement des utilisateurs avertis, les offres de service s'actualisent afin de répondre à vos attentes.

La Direction Projets Clients, forte de son équipe de consultants fonctionnels et techniques, vous propose donc de nouvelles prestations et met à votre disposition son expérience métier, acquise au fil des années dans le domaine de la maîtrise d'ouvrage, et reconnue par tous nos clients.

Vous trouverez dans ce catalogue l'ensemble de notre offre de services autour de Salvia Pilotage Opérations.

Salvia étant un centre agréé de formation, l'ensemble des formations proposées peut être pris en charge par un organisme de financement de la formation.

Compte tenu du contexte sanitaire et de son évolution, nous nous adaptons aux recommandations gouvernementales et sommes à votre écoute pour vous proposer des formations à distance.

L'accessibilité aux personnes en situation de handicap dans le cadre de la formation peut être adaptée au cas par cas. Il est donc important de nous préciser toute situation de handicap afin que nous puissions accueillir, accompagner et former toute personne en situation de handicap.

Nos tarifs à la journée sont de 975€ HT et de 500€ HT pour une demi-journée pour 6 personnes maximum. Consultez-nous pour tous devis.

Les équipes Commerce et Projets Clients restent à votre disposition pour vous guider dans vos choix.

Cordialement,

Nathalie TETAUD
Directeur des Ventes Pôle Abonnements & Services

Notre gamme des services est basée sur l'accompagnement aux changements et une mise en œuvre rapide.

Le carnet de tickets

Nous vous proposons une liste de prestations définie sur la base de vos demandes les plus fréquentes :

- 🔧 Restauration de bases de données
- 🔧 Sauvegarde de bases de données
- 🔧 Aide à l'installation
- 🔧 Aide au paramétrage
- 🔧 Aide à la gestion des droits

Simple et avantageuse, cette solution de prestations préfinancées vous permet de bénéficier d'une intervention rapide par tranche d'une demi-heure via télémaintenance. Cette liste n'est pas exhaustive et pourra évoluer en fonction de vos demandes. Ce sont des interventions très courtes allant de 30 mn à 2h.

Vous disposez à tout moment de vos tickets via un service dédié sur votre espace clients. Vos tickets sont valables jusqu'à épuisement.

Le Pack Performance Projet

Les **packs Performance Projet** vous offrent un accompagnement régulier réalisé par le chef de projet Salvia qui a réalisé la mise en place de nos solutions au sein de votre organisation.

Un parfait complément à nos offres de service actuelles, telles que nos prestations sur site ou à distance, ou l'aide que vous fournit notre service Assistance.

Le **Pack Performance Projet**, c'est un chef de projet dédié pour :

- 🔧 un accompagnement à la recette à la montée en compétence
- 🔧 l'aide au paramétrage dans le temps
- 🔧 un suivi du déploiement sur les nouvelles fonctionnalités
- 🔧 un appui pour les nouveaux collaborateurs

Flexible et souple dans son utilisation, ce pack disponible en 5 jours est utilisable en ½ journée ou journée à distance.

Sommaire

☞ Créez et mettez à jour votre dossier d'opération _____	p.5
☞ Maîtrisez vos dépenses d'opération _____	p.6
☞ Administrez vos ventes _____	p.7
☞ Automatisez vos écritures comptables _____	p.8
☞ Maîtrisez votre trésorerie d'opération _____	p.9
☞ Administrez votre progiciel _____	p.10
☞ Montez et suivez vos opérations en TVA sur marge _____	p.11
☞ Créez ou modifiez des tableaux existants _____	p.12
☞ Suivez vos opérations en PSLA _____	p.13

SALVIA PILOTAGE OPÉRATIONS PROMOTEURS

Programme détaillé

Créez et mettez à jour votre dossier d'opération

TOUR DE TABLE ET PRÉSENTATION DU PROGRAMME DE LA FORMATION

- ☞ Découvrir Salvia Pilotage Opérations
 - Couverture fonctionnelle
 - Notions de base : Opération, versions, tranches travaux, tranches commerciales avec leurs différents statuts selon l'avancement opérationnel
- ☞ Saisir l'opération, tranches travaux, tranches commerciales de la version
 - Définir les types de produits à vendre et leurs caractéristiques
 - Définir les hypothèses budgétaires de vente par tranche commerciale
- ☞ Mettre à jour le suivi de procédures et son planning de la version
 - Présenter les modèles types de procédures et les plannings
 - Adapter le planning de l'opération (durée des phases de l'opération...)
 - Mettre à jour les dates prévisionnelle et réelles
 - Éditer le planning de l'opération
 - Mettre à jour les données du suivi de procédures

DÉJEUNER

- ☞ Saisir et actualiser le budget de la version
 - Présenter les modèles types et leurs paramétrages
 - Adapter le modèle type selon l'opération (formule, ratio...)
 - Mettre des commentaires
 - Éditer le budget
- ☞ Saisir les intervenants de l'opération selon leur périmètre d'intervention
- ☞ Dupliquer une version pour émettre d'autres hypothèses budgétaires
 - Comparer les versions entre elles (planning, budget...)
 - Créer des tableaux de suivi d'opérations
 - Archiver régulièrement (recalage budgétaire)
- ☞ Prendre en main des tableaux de bord standards
- ☞ Échanger et valider les connaissances
 - Questions/Réponses
 - Exercices et quiz

QUESTIONNAIRE DE SATISFACTION

Conseil

Complétez vos connaissances avec la journée « Perfectionnement » et la formation « Tableaux de bord »

Infos

Objectifs

À l'issue de la formation, le/la stagiaire sera en mesure de saisir toutes les opérations en étude afin de simuler une opération ou saisir directement une opération réelle.

Public

Assistant(e)s d'opérations, contrôleurs de gestion, monteurs d'opérations, directeurs d'opérations.

Prérequis

Utilisation courante de l'environnement Windows.
Niveau de connaissance homogène des participants.
Bonne connaissance du métier.

Durée

7 heures de formation en présentiel ou distanciel.

Logistique

Une base de formation avec des données actualisées dans la dernière version disponible.
Un ordinateur par utilisateur et un vidéoprojecteur.

Méthodes et moyens pédagogiques

Exposés théoriques et cas pratiques reposant sur la manipulation du logiciel.
La formation est limitée à 6 participants par session.

Modalités de validation des acquis

Exercices pratiques et évaluation synthétique par des QCM.

Accessibilité

L'accessibilité des formations aux personnes en situation de handicap dans le cadre de la formation peut être adaptée au cas par cas

SALVIA PILOTAGE OPÉRATIONS PROMOTEURS

Programme détaillé

Maîtrisez vos dépenses d'opération

TOUR DE TABLE ET PRÉSENTATION DU PROGRAMME DE LA FORMATION

- ☞ Présenter les prérequis de saisie Commandes-Marchés-Facturation
 - Société
 - Opération, tranches travaux, tranches commerciales
 - Planning
 - Budget
- ☞ Saisir un tiers fournisseur
- ☞ Saisir les engagements contractuels fournisseurs
 - Ajouter un bon de commande
 - Avenant
 - Ajouter un marché - Marché des travaux TCE, CES ou d'ingénierie
 - Titulaire, contractant et sous-traitant
 - Conditions : prix ferme, actualisation, actualisation/révision, révisions
 - Caution, avenant, délégation de paiement

DÉJEUNER

- ☞ Saisir les dépenses
 - Facture sur bon commande
 - Situation de travaux ou de prestations intellectuelles
 - Facture directe
 - Opérations diverses
- ☞ Valider les factures et situations
- ☞ Transférer les factures et situations vers votre comptabilité
- ☞ Visualiser la mise à jour du suivi budgétaire
- ☞ Prise en main des tableaux de bord standards
- ☞ Échanger et valider les connaissances
 - Questions/Réponses
 - Exercices et Quiz

QUESTIONNAIRE DE SATISFACTION

Conseil

Complétez vos connaissances avec la journée « Perfectionnement » et la formation « Tableaux de bord »

Infos

Objectifs

À l'issue de la formation, le/la stagiaire sera en mesure de saisir tous les engagements contractuels pris avec leurs facturations associées.

Public

Comptables, monteurs d'opérations, assistant(e)s d'opérations, services marché, directeurs d'opérations.

Prérequis

Utilisation courante de l'environnement Windows.
Niveau de connaissance homogène des participants.
Bonne connaissance du métier.

Durée

7 heures de formation en présentiel ou distanciel.

Logistique

Une base de formation avec des données actualisées dans la dernière version disponible.
Un ordinateur par utilisateur et un vidéoprojecteur.

Méthodes et moyens pédagogiques

Exposés théoriques et cas pratiques reposant sur la manipulation du logiciel.
La formation est limitée à 6 participants par session.

Modalités de validation des acquis

Exercices pratiques et évaluation synthétique par des QCM.

Accessibilité

L'accessibilité des formations aux personnes en situation de handicap dans le cadre de la formation peut être adaptée au cas par cas

SALVIA PILOTAGE OPÉRATIONS PROMOTEURS

Programme détaillé

Administrez vos ventes

TOUR DE TABLE ET PRÉSENTATION DU PROGRAMME DE LA FORMATION

- ☞ Présenter les prérequis sur la partie commerciale
 - Opération, tranches travaux, tranches commerciales
 - Planning (stade d'avancement d'appels de fonds)
 - Budget chiffre d'affaires
- ☞ Créer la grille de prix de vente
 - Découvrir les colonnes de la grille de prix de vente
 - Préparation de la grille de vente
 - Les modèles de la grille de prix
- ☞ Saisir les différentes phases du dossier client
 - Option, pré-réservation
 - Réservation, désistement, vente, résolution, livraison
 - TMA
- ☞ Suivre l'avancement du dossier client
 - Etapes et actions du suivi de procédures
 - Etapes et actions sur le planning avec la durée entre les actions
 - Intervenants

DÉJEUNER

- ☞ Mettre à jour le stade d'avancement
- ☞ Réaliser les appels de fonds et la facturation des TMA
- ☞ Saisir les encaissements
- ☞ Les particularités
 - Dation
 - Lot unique
 - Champs personnalisables
- ☞ Prise en main des tableaux de bord standards
- ☞ Échanger et valider les connaissances
 - Questions/Réponses
 - Exercices et Quiz

QUESTIONNAIRE DE SATISFACTION

Conseil

Complétez vos connaissances avec la formation « Tableaux de bord »

Infos

Objectifs

À l'issue de la formation, le/la stagiaire sera en mesure de réaliser et de suivre la partie commercialisation.

Public

Assistant(e) commercial(e), chargé(e) de clientèle, comptable, responsable de programmes, directeur commercial.

Prérequis

Utilisation courante de l'environnement Windows.
Niveau de connaissance homogène des participants.
Bonne connaissance du métier.

Durée

7 heures de formation en présentiel ou distanciel.

Logistique

Une base de formation avec des données actualisées dans la dernière version disponible.
Un ordinateur par utilisateur et un vidéoprojecteur.

Méthodes et moyens pédagogiques

Exposés théoriques et cas pratiques reposant sur la manipulation du logiciel.
La formation est limitée à 6 participants par session.

Modalités de validation des acquis

Exercices pratiques et évaluation synthétique par des QCM.

Accessibilité

L'accessibilité des formations aux personnes en situation de handicap dans le cadre de la formation peut être adaptée au cas par cas

Contactez notre service commercial 01 71 86 24 48

Contactez notre service commercial 01 71 86 24 48

SALVIA PILOTAGE OPÉRATIONS PROMOTEURS

Programme détaillé

Automatisez vos écritures comptables à l'achèvement

TOUR DE TABLE ET PRÉSENTATION DU PROGRAMME DE LA FORMATION

☞ Présenter les prérequis

- Tiers et rattachement comptable
- Société type
- Régimes fiscaux
- Structure budgétaire
- ...

☞ Présenter, créer et modifier les sociétés :

- Rattacher à une société type
- Rattacher les axes analytiques sur opération, tranches travaux et tranches commerciales
- Régimes fiscaux
- Structure budgétaire
- Comptes banques

DÉJEUNER

☞ Présenter, créer et modifier les schémas comptables

- Dépenses (factures, situations, ...)
- Recettes (ventes, appels de fonds, encaissements, ...)
- Flux de financement (fonds propres, marge, emprunts, ...)
- Arrêté à l'achèvement

☞ Présenter, créer et modifier les plans de comptes

☞ Valider les factures et situations et leur export vers la comptabilité

☞ Visualiser les écritures comptables dans Salvia Pilotage Opérations

☞ Valider la structure de l'export comptable

☞ Échanger et valider les connaissances

- Questions/Réponses
- Exercices et quiz

QUESTIONNAIRE DE SATISFACTION

Conseil

Complétez vos connaissances avec la formation « Tableaux de bord »

Infos

Objectifs

À l'issue de la formation, le/la stagiaire sera en mesure de modifier le paramétrage comptable.

Public

Contrôleur de gestion, comptable, directeur comptable.

Prérequis

Utilisation courante de l'environnement Windows.

Niveau de connaissance homogène des participants.

Bonne connaissance du métier.

Durée

7 heures de formation en présentiel ou distanciel.

Logistique

Une base de formation avec des données actualisées dans la dernière version disponible.

Un ordinateur par utilisateur et un vidéoprojecteur.

Méthodes et moyens pédagogiques

Exposés théoriques et cas pratiques reposant sur la manipulation du logiciel.

La formation est limitée à 6 participants par session.

Modalités de validation des acquis

Exercices pratiques et évaluation synthétique par des QCM.

Accessibilité

L'accessibilité des formations aux personnes en situation de handicap dans le cadre de la formation peut être adaptée au cas par cas

SALVIA PILOTAGE OPÉRATIONS PROMOTEURS

Programme détaillé

Maîtrisez votre trésorerie d'opération et la consolidation de trésorerie

TOUR DE TABLE ET PRÉSENTATION DU PROGRAMME DE LA FORMATION

☞ Présenter les prérequis

- Opération, versions, tranches travaux et tranches commerciales
- Planning et sa mise à jour
- Budget et sa mise à jour
- Suivi budgétaire dépenses et recettes

☞ Présenter les différents modèles de trésorerie et leurs paramétrages :

- Recettes
- Dépenses
- TVA
- Financements (fonds propres, marge, emprunts, autorisations bancaires)

☞ Établir la trésorerie prévisionnelle :

- Recettes : rythme de commercialisation, échéancier d'appels de fonds...
- Dépenses : planning mise à jour, règles de décaissement...
- Tableau prévisionnel de la trésorerie

DÉJEUNER

☞ Actualiser la trésorerie selon des recettes et dépenses réelles

- Principes généraux
- Modifier les hypothèses de recette
- Modifier les hypothèses de dépenses
- Tableau prévisionnel de trésorerie actualisée avec le réel

☞ Visualiser la trésorerie consolidée de vos opérations

- Paramétrez vos modèles de trésorerie consolidée
- Visualisez vos opérations selon les modèles choisis

☞ Échanger et valider les connaissances

- Questions/Réponses
- Exercices et quiz

QUESTIONNAIRE DE SATISFACTION

Conseil

Complétez vos connaissances avec la formation « Tableaux de bord »

Infos

Objectifs

À l'issue de la formation, le/la stagiaire sera en mesure de réaliser une prévision de trésorerie et de l'actualiser avec le réel.

Public

Monteurs d'opérations, contrôleur de gestion, trésorier, directeurs d'opérations.

Prérequis

Utilisation courante de l'environnement Windows.

Niveau de connaissance homogène des participants.

Bonne connaissance du métier.

Durée

7 heures de formation en présentiel ou distanciel.

Logistique

Une base de formation avec des données actualisées dans la dernière version disponible.

Un ordinateur par utilisateur et un vidéoprojecteur.

Méthodes et moyens pédagogiques

Exposés théoriques et cas pratiques reposant sur la manipulation du logiciel.

La formation est limitée à 6 participants par session.

Modalités de validation des acquis

Exercices pratiques et évaluation synthétique par des QCM.

Accessibilité

L'accessibilité des formations aux personnes en situation de handicap dans le cadre de la formation peut être adaptée au cas par cas

Contactez notre service commercial 01 71 86 24 48

Contactez notre service commercial 01 71 86 24 48

SALVIA PILOTAGE OPÉRATIONS PROMOTEURS

Programme détaillé

Administrez votre progiciel

TOUR DE TABLE ET PRÉSENTATION DU PROGRAMME DE LA FORMATION

- ☞ Présenter, créer et modifier les utilisateurs (rôles, groupes et accès)
- ☞ Présenter, créer et modifier le budget
 - Structure budgétaire
 - Modèles de budget
 - Formules de calcul, règles de TVA par modèle, répartitions...
- ☞ Présenter, créer et modifier la trésorerie leurs paramètres :
 - Recettes (rythme de commercialisation, échéancier d'appels de fonds...)
 - Dépenses (planning mis à jour, règles de décaissement...)
- ☞ Présenter, créer et modifier le suivi de procédures, intervenants et planning
 - Etapes et actions du suivi de procédures
 - Etapes et actions du planning avec jalons et tâches
 - Intervenants

DÉJEUNER

- ☞ Présenter, créer et modifier le paramétrage général
 - Tranches travaux ; tranches commerciales
 - Commercialisation, lots, typologies,....
 - Automatismes pour éviter des erreurs de saisie selon le paramétrage réalisé
 - Champs personnalisables sur les différents modules
- ☞ Présenter, créer et modifier les documents associés
- ☞ Associés (documents joints et éditions)
- ☞ Valider la structure de l'export comptable
- ☞ Échanger et valider les connaissances
 - Questions/Réponses
 - Exercices et quiz

QUESTIONNAIRE DE SATISFACTION

Conseil

Complétez vos connaissances avec la formation « Tableaux de bord »

Infos

Objectifs

À l'issue de la formation, le/la stagiaire sera en mesure de comprendre et de modifier le paramétrage si nécessaire.

Public

Administrateur de la base de données et groupe projet.

Prérequis

Utilisation courante de l'environnement Windows.
Niveau de connaissance homogène des participants.
Bonne connaissance du métier.

Durée

7 heures de formation en présentiel ou distanciel.

Logistique

Une base de formation avec des données actualisées dans la dernière version disponible.

Un ordinateur par utilisateur et un vidéoprojecteur.

Méthodes et moyens pédagogiques

Exposés théoriques et cas pratiques reposant sur la manipulation du logiciel.

La formation est limitée à 6 participants par session.

Modalités de validation des acquis

Exercices pratiques et évaluation synthétique par des QCM.

Accessibilité

L'accessibilité des formations aux personnes en situation de handicap dans le cadre de la formation peut être adaptée au cas par cas

SALVIA PILOTAGE OPÉRATIONS PROMOTEURS

Programme détaillé

Montez et suivez vos opérations en TVA sur marge

TOUR DE TABLE ET PRÉSENTATION DU PROGRAMME DE LA FORMATION

- ☞ Présentation des 2 méthodes de calcul :
 - TVA sur marge / Global
 - TVA sur marge / Lot
 - ☞ Création de la tranche commerciale
 - ☞ Création du budget et calcul de la TVA sur marge
- PAUSE
- ☞ Spécificités de la grille de prix
 - ☞ Paramétrage :
 - Choix de la méthode
 - Structure budgétaire
 - ☞ Échanger et valider les connaissances
 - Questions/Réponses
 - Exercices et quiz

QUESTIONNAIRE DE SATISFACTION

Infos

Objectifs

À l'issue de cette formation, le stagiaire sera en mesure de gérer ses opérations où la TVA des lots vendus est en mode TVA sur marge.

Public

Monteurs d'opérations immobilières de type lotissement.

Prérequis

Utilisation courante de l'environnement Windows.
Bonne maîtrise de Salvia Pilotage Opérations.

Durée

3 heures de formation en distanciel.

Logistique

Une base de formation avec des données actualisées dans la dernière version disponible.

Un ordinateur équipé d'une connexion Internet et d'une messagerie par participant.

Méthodes et moyens pédagogiques

Exposés théoriques et cas pratiques reposant sur la manipulation du logiciel.

La formation est limitée à 6 participants par session.

Modalités de validation des acquis

Exercices pratiques et évaluation synthétique par des QCM.

Accessibilité

L'accessibilité des formations aux personnes en situation de handicap dans le cadre de la formation peut être adaptée au cas par cas

Contactez notre service commercial 01 71 86 24 48

Contactez notre service commercial 01 71 86 24 48

SALVIA PILOTAGE OPÉRATIONS PROMOTEURS

Programme détaillé

Créez ou modifiez des tableaux de bord existants

TOUR DE TABLE ET PRÉSENTATION DU PROGRAMME DE LA FORMATION

1 PAUSE PAR DEMI-JOURNÉE ET UN DÉJEUNER EN CAS DE CONCOMITANCE

- ☞ Accéder et ouvrir une consultation à partir des éditions standards
 - Axes et éditions standards
 - Export au format Excel
- ☞ Prendre en main l'outil Tableaux de bord
 - Données
 - Ajout d'une colonne depuis une information disponible
 - Retrait et déplacement d'une colonne
 - Ajout d'un axe (acteur, date...)
 - Mise en forme
 - Renommer une colonne
 - Rupture avec ou sans totalisation
 - Format avec cellules
 - Sélection des données
 - Extraction des données dates
 - Filtre sur une information clé depuis une colonne ou à partir d'une information disponible
 - Restrictions (date, liste, numérique et texte)
 - Accès aux données détaillées à partir du tableau de bord
- ☞ Sauvegarder vos tableaux de bord
 - Enregistrement et validation
 - Classement
 - Accès à vos données à partir du tableau de bord
- ☞ Exercices pratiques
- ☞ Échanger et valider les connaissances
 - Questions/Réponses
 - Exercices et quiz

QUESTIONNAIRE DE SATISFACTION

Conseil

Complétez vos connaissances avec la journée « Tableaux de bord - Perfectionnement ».

Infos

Objectifs

À l'issue de la formation, le/la stagiaire sera en mesure de réaliser ses premiers tableaux de bord.

Public

Utilisateurs avertis, contrôleurs de gestion et informaticiens.

Prérequis

Utilisation courante de l'environnement Windows.
Niveau de connaissance homogène des participants.
Bonne connaissance du métier.

Durée

7 heures de formation en présentiel ou distanciel.

Logistique

Une base de formation avec des données actualisées dans la dernière version disponible.

Un ordinateur par utilisateur et un vidéoprojecteur.

Méthodes et moyens pédagogiques

Exposés théoriques et cas pratiques reposant sur la manipulation.

La formation est limitée à 6 participants par session.

Modalités de validation des acquis

Exercices pratiques et évaluation synthétique par des QCM.

Accessibilité

L'accessibilité des formations aux personnes en situation de handicap dans le cadre de la formation peut être adaptée au cas par cas

SALVIA PILOTAGE OPÉRATIONS PROMOTEURS

Programme détaillé

Suivez vos opérations en PSLA

TOUR DE TABLE ET PRÉSENTATION DU PROGRAMME DE LA FORMATION

- ☞ Préparer et lancer l'opération
 - Typologie de la tranche commerciale
 - Grille de prix de vente
- ☞ Processus de vente en PSLA
 - Dossier Client
 - Client
 - Dates
 - Prix
 - Décompte
 - Dépôt de garantie
 - TMA

PAUSE

- ☞ Suivre les locations/ventes
 - Impact dans le bilan
 - Commercialisation
- ☞ Compléments
 - Écriture comptable
 - Paramétrage des éléments par défaut
- ☞ Exercices pratiques
- ☞ Échanger et valider les connaissances
 - Questions/Réponses
 - Exercices et quiz

QUESTIONNAIRE DE SATISFACTION

Conseil

Complétez vos connaissances avec la journée « Administrez vos ventes ».

Infos

Objectifs

À l'issue de la formation, le/la stagiaire sera en mesure de suivre les opérations en PSLA.

Public

Responsable programme, Chargé(e) d'opération, Assistant(e) et Commerciaux.

Prérequis

Utilisation courante de l'environnement Windows.
Niveau de connaissance homogène des participants.
Bonne connaissance du métier.

Durée

3 heures de formation en présentiel ou distanciel.

Logistique

Une base de formation avec des données actualisées dans la dernière version disponible.

Un ordinateur par utilisateur et un vidéoprojecteur.

Méthodes et moyens pédagogiques

Exposés théoriques et cas pratiques reposant sur la manipulation.

La formation est limitée à 6 participants par session.

Modalités de validation des acquis

Exercices pratiques et évaluation synthétique par des QCM.

Accessibilité

L'accessibilité des formations aux personnes en situation de handicap dans le cadre de la formation peut être adaptée au cas par cas

Contactez notre service commercial 01 71 86 24 48

Contactez notre service commercial 01 71 86 24 80 - Plusdeservices@salviadeveloppement.com



Contactez-nous

Notre équipe commerciale est à votre disposition pour vous conseiller et vous apporter toutes les informations relatives à nos prestations.

Des interlocuteurs commerciaux dédiés

Par téléphone

01 71 86 24 80

Via votre espace clients

Dans vos services/Demande de formation

Par e-mail

plusdeservices@salviadeveloppement.com

Salvia Développement organisme de formation agréé sous le N° 11 93 06925 93

B270 Parc des Portes de Paris 45 avenue Victor Hugo CS 30024 93534 Aubervilliers Cedex